

Indice

1	Perché finanza comportamentale?	1
2	Voto in finanza personale: rimandato a settembre	7
3	Le semplificazioni euristiche ci salvano la vita, ma ci fanno perdere denaro	15
	3.1 Una doverosa premessa	15
	3.2 Errori e irrazionalità	17
4	Che investitori siamo: preferenze, emozioni e autocontrollo	43
	4.1 Ancora sulle euristiche e su come influenzano le nostre preferenze	43
	4.2 Cornici e contabilità mentale: perché per l'investitore normale diversificazione fa rima con confusione e non con ottimizzazione	53
	4.3 I limiti all'apprendimento, ovvero l'eccessiva sicurezza: perché l'eccessiva sicurezza sopravvive	71
	4.4 Oltre alla testa anche la pancia: emozioni e preferenze	79
5	Investitori e fondi comuni di investimento: zero in condotta	99
	5.1 Miopia e gregge, ovvero usare le Ferrari come se fossero 500	99
	5.2 I costi dei fondi comuni di investimento: chi li ha visti?	103
	5.3 L'identikit dell'investitore in fondi	106
	5.4 E per finire... uno sguardo antropologico agli investimenti in fondi	108

6	Indicatori di sentiment	111
6.1	Ma i mercati sono efficienti?	111
6.2	I fattori sociali	114
6.3	Gli indicatori di sentiment	118
6.4	Strategie di trading e indicatori di sentiment	124
7	Il regolatore e la finanza comportamentale	127
7.1	Che idea si è fatto di noi il regolatore?	127
7.2	Da MiFID 1 a MiFID 2: ovvero cominciamo a occuparci dell'investitore normale	128
7.3	Uno sguardo comportamentale più ampio alle decisioni politiche e regolatorie	138
8	Consulenti finanziari: un modello relazionale di tipo comportamentale	155
8.1	Il portafoglio di investimenti di Harry Markowitz	155
8.2	La scelta del miglior portafoglio fattibile	156
8.3	Clienti ansiosi e la strategia dell'«investi di più domani»	167
8.4	Consulenza finanziaria = competenza + empatia	170
9	Fintech nudging: una spinta al benessere finanziario	175
9.1	Una premessa	175
9.2	Fintech e nudging: un connubio naturale	176
9.3	La gamification: l'ingrediente «segreto»	180
9.4	App finanziarie ed errori decisionali	182
	Bibliografia	187